



Jetzt durchstarten als
OSMONAUT.
Kommen Sie an Bord!



Wenn es um Holz und Farbe geht, sind wir die erste Wahl!

Als Osmonauten sind wir stolz darauf, eine Marke zu führen, die weltweit für Tradition, Innovation und höchste Qualitätsansprüche steht.

Mit unserem Hauptsitz in **Warendorf** sind wir strategisch positioniert, um auf internationaler Ebene zu agieren. Unsere Produkte erreichen Kunden auf der ganzen Welt. Unser hochwertiges Produktprogramm umfasst die Bereiche Hobelware, Holzfußböden, Leisten, Leimholz, Gartenholz sowie Anstrichsysteme, die die natürliche Schönheit des Holzes betonen.

Im Zuge der Weiterentwicklung unserer Exportaktivitäten suchen wir schnellstmöglich einen/eine:

EXPORT AREA MANAGER (M/W/D)

für die Betreuung und den weiteren Ausbau unserer Aktivitäten im Vertriebsgebiet Nord- und Südamerika.

IHRE AUFGABEN

- > Vertriebliche und kaufmännische Betreuung ausländischer Distributoren und weiterer Aufbau von Partnern nach wirtschaftlichen Kriterien
- > Aktive Kundenpflege und -entwicklung zur Umsatz- und Ergebnissteigerung bei Direktkunden sowie bei der Neukundengewinnung
- > Definition strategischer Absatzmärkte, jeweiliger Key-Produkte sowie Erstellen von Marktanalysen und Wettbewerbsbeobachtungen
- > Reisetätigkeit in die Zielregion

DAS BIETEN WIR

- > Eine fundierte Einarbeitung und hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten
- > Einen sicheren Arbeitsplatz bei leistungsgerechter Bezahlung
- > Eine abwechslungsreiche und vielseitige Tätigkeit in einem stark wachsenden Unternehmen

- > Ein sehr familiäres Betriebsklima mit offenen Türen, flachen Hierarchien und kollegialem Miteinander und auf Vertrauen aufgebautes Arbeiten
- > Osmo Benefit Programm: betriebliche Altersvorsorge, monatlicher Sachbezug, Jobrad und flexible Arbeitszeiten

IHR PROFIL

- > Studium der Betriebswirtschaft oder eine kaufmännische Ausbildung
- > Erste Erfahrung im Export eines produzierenden Unternehmens und Kenntnisse in der internationalen Vertriebsarbeit
- > Persönliches Engagement, hohe Leistungsbereitschaft, überzeugende Kommunikation und interkulturelle Sensibilität sind Grundlage Ihres Handelns
- > Verhandlungssicheres Englisch ist Voraussetzung, Spanisch als zweite Fremdsprache wäre wünschenswert

Erfahren Sie mehr über unser Unternehmen im Internet: www.osmo.de

Wenn Sie Teil unseres Teams werden möchten, senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung bitte schriftlich an Herrn Thorsten Mehlin.

Gerne auch per E-Mail an bewerbung@osmo.de.